

VENDITA DIRETTA & NETWORK MARKETING

La Vendita Diretta

Prima che ci fossero negozi, ordini a mezzo cataloghi, Internet o contatti telefonici computerizzati, le persone portavano la merce direttamente ai propri clienti. Oggi la vendita diretta sta aumentando la propria popolarità nel vendere i prodotti perché vendita diretta significa proprio che è: diretta.

Uno dei grandi vantaggi della vendita diretta è quello di fornirvi i mezzi per creare una proficua attività in proprio. La vendita diretta elimina gli "intermediari" e mette un maggiore profitto direttamente nelle vostre mani. Migliaia di persone ogni giorno scelgono di entrare in affari "in proprio" tramite la vendita diretta. Naturalmente il tipo di attività che scelgono può determinare il loro successo a lungo termine o il loro fallimento.

Uno sguardo sull'Industria della Vendita Diretta

- Le Società di Vendita Diretta hanno effettuato, in tutto il mondo, vendite al dettaglio di circa 100 miliardi di dollari durante lo scorso anno.
- Circa 40 milioni di persone sono impegnate nelle vendite dirette in tutto il mondo, con attività in 125 nazioni.

Chi Entra a far parte della Vendita Diretta

In molte parti del mondo, la famiglia "tradizionale" con un'unica fonte di reddito è pressochè scomparsa. Entrambi i coniugi sono costretti a lavorare, oppure solo uno dei genitori deve farsi carico dell'intero andamento della casa. In entrambi i casi, i figli devono essere lasciati, a malincuore, alla cura di altri. Una carriera nella Vendita Diretta rappresenta una soluzione attraente a questo dilemma moderno.



Naturalmente i genitori non sono gli unici a trarre beneficio dalla carriera nella vendita diretta. Esistono altre categorie che possono entrare a far parte della forza lavorativa della vendita diretta:

- Pensionati che desiderano integrare il proprio reddito fisso
- Persone che sono stanche di lavorare per gli altri e che desiderano la libertà e l'indipendenza di un'attività in proprio
- Persone che hanno bisogno di un guadagno extra per pagare l'università, il mutuo della casa, o la ristrutturazione della casa, l'acquisto di mobili, viaggi o una nuova autovettura.

Parliamoci chiaro, intraprendere l'avventura di una nuova attività, può essere costoso e rischioso. La maggior parte delle nuove attività non danno profitti prima di due o cinque anni, a volte non ne danno proprio. Proprio per questo motivo, la maggior parte delle persone crede di non essere in grado di mettersi in attività in proprio. Con la GNLD potete. Chiunque può!

I Vantaggi del Network Marketing GNLD

Esistono molti diversi tipi di attività di vendita diretta. Può darsi che abbiate sentito parlare della vendita porta a porta (Avon, ecc.), o della vendita a mezzo party (Tupperware, ecc.). Il Network Marketing è semplicemente un altro tipo di vendita diretta.

Il grande vantaggio del sistema di network marketing GNLD è che vi permette non solo di avere dei guadagni dalla vendita di prodotti ai clienti, ma anche di insegnare ad altre persone a fare lo stesso, e di guadagnare commissioni sulle loro vendite! Inoltre sarete in grado di offrire a tutti coloro con cui lavorerete la possibilità di diventare i capi della propria attività, così come di acquisire un'opportunità incredibile di sicurezza, vantaggi fiscali e la prospettiva di introiti misurabili e flessibili, con un minimo investimento di tempo e di denaro per iniziare. Così come hanno successo coloro che fanno parte del vostro network in crescita, altrettanto farete voi!

Con la GNLD il Network Marketing è semplicemente **Usare i Prodotti e Parlare con la Gente.**